

Orden MOVES Corredores de Recarga (Orden TED/1477/2025), aplicada al sector hotelero

¿Cómo pueden beneficiarse los hoteles del nuevo MOVES?

Aunque el programa **no está pensado específicamente para hoteles**, sí pueden **beneficiarse** si encajan correctamente en el modelo del programa, que **prioriza infraestructura de recarga de acceso público**.

La clave está en **el rol que adopta el hotel**:

Clave fundamental

El beneficiario directo debe ser un operador de puntos de recarga (CPO), pero el hotel puede ser:

- Titular del suelo o del aparcamiento.
- Socio estratégico del proyecto.
- Receptor de valor económico, reputacional y operativo.

Puedes descargar el BOE en este [ENLACE](#).

¿Pueden los hoteles ser beneficiarios directos?

No, salvo que actúen como CPO (operador de recarga de acceso público) y cumplan todos los requisitos técnicos y administrativos del programa.

En la práctica, lo más habitual y viable es:

- **Hotel + operador de recarga especializado** (Endesa X, Iberdrola, Repsol, Zunder, etc.).
- El operador solicita la ayuda al IDAE.
- El hotel cede espacio y se integra en el modelo de negocio.

Intensidad y magnitud de la ayuda

- Hasta el 70 % del coste elegible.
- Hasta 15 millones € por proyecto.
- Posible **anticipo de hasta el 80 %** (con garantías).

¿Qué proyectos pueden presentarse con participación hotelera?

Ejemplo 1: Puntos de recarga de acceso público en hoteles

Qué se subvenciona

- Instalación de **puntos de recarga de alta potencia** (≥ 150 kW).
- Infraestructura asociada: obra civil, conexión eléctrica, sistemas de pago, señalización.
- Nuevas estaciones o ampliación de estaciones existentes.

Condición clave

- Deben ser **de acceso público, no discriminatorio**, sin obligación de ser cliente del hotel.

Ideal para:

- Resorts próximos a vías principales.
- Hoteles en “tramos sombra” definidos en la convocatoria.

Ejemplo 2: Hoteles como nodos estratégicos de la red RTE-T

El programa busca cubrir los “**tramos sombra**” de la Red Transeuropea de Transporte.

Un hotel puede:

- Convertirse en **nodo de recarga estratégica**.
- Aumentar su visibilidad y captación de clientes (usuarios de VE).
- Integrarse en el **mapa nacional REVE** de puntos de recarga.

Esto es especialmente interesante en:

- Islas con alta dependencia del coche.
- Zonas turísticas con movilidad eléctrica creciente.

Ejemplo 3: Proyectos combinados: recarga + energía + datos

Aunque MOVES **solo financia la recarga**, el hotel puede articular **proyectos complementarios**:

- Fotovoltaica para autoconsumo (otras líneas).
- Sistemas de gestión energética inteligente.

- Integración con **Smart Data Hotel Canarias** para:
 - Analizar demanda de recarga.
 - Optimizar consumo energético.
 - Diseñar servicios de movilidad sostenible.